

Sektördeki Yükseliş Eğitilmiş Eleman ile Desteklenmeli

Rising in Sector Should Supported by Skilled Personnel

Kaplama sektör temsilcilerinden Altınok Galvanokimya sahibi Savaş Altınok ile kaplama sektörü üzerine konuştuk.

Kendinizden biraz bahseder misiniz?

1944'de Rize'de doğdum. 1968'de Kimya Mühendisliği Yüksek Okulu'ndan mezun oldum. Bir yıl okuluma Kemmi Laboratuvarı'nda asistanlık yaptıktan sonra 1971-1973 senelerinde yurtdışında bulundum, döndüğümde kaplama malzemeleri satış ve müşavirliğini yapan bir kaplama firmasında çalışmaya başladım. Bir sene müşteri hizmetlerini ve kaplama atölyesinin idaresini yürüttükten sonra kaplama malzemeleri ithalâtı ve pazarlaması yapan firmaya satış ve servis sorumlusu olarak girdim. 1974 -1982 senelerinde bu görevi ifa ettim. 1983-1986 senelerinde ise fason kaplama işleri yapan bir firmada çalıştım. 1987 senesinde ayrılıp kendi firmamı kurdum. 1988 senesinde eski patronum şirketini Almanlara sattı ve beni de kaplama işlerini yürütmem için tekrar geri çağırdı. Ben de kaplama malzemeleri satışı yapan ilk şirketime geri döndüm ki bu firma bugün Enthone diye bilinen o zamanki adı OMI International olan firmanın Türkiye distribütörlüğünü de yapıyordu. 1993 senesinde emekli olup 1994'te şirketten ayrıldım ve 1995 sonunda Altınok Galvanokimya Ltd.Şti.ni kurup çalışmaya başladım.

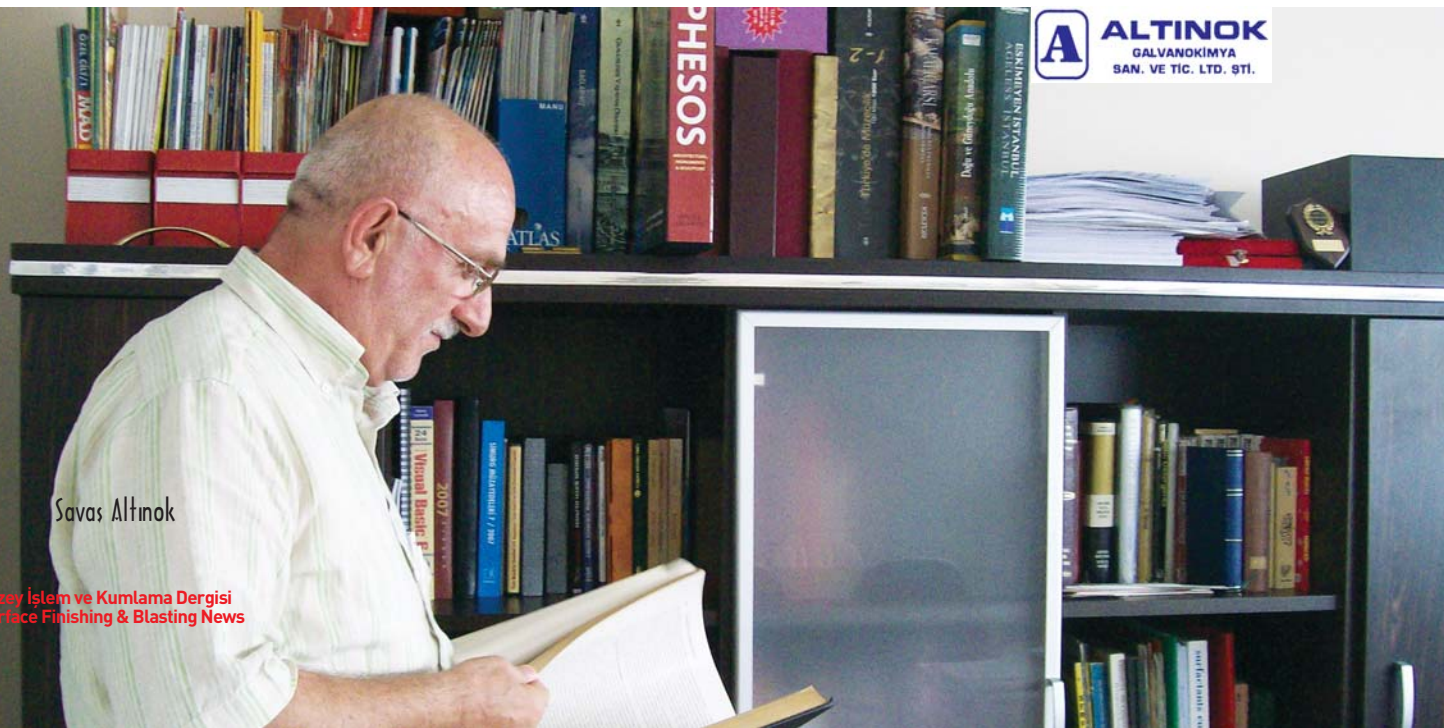
Firmanızın faaliyetlerinden biraz bahseder misiniz?

1995 senesinde çok az bir sermayeyle kurduğum

şirketimde tek çalışan olduğumdan başlangıçta her işe giremedim. Altın kaplama işine ağırlık verdim. Daha sonra elektroforetik lâk işine girdim. Derken nikel, krom gümüş kaplama işlerine de girdim. Tabii bu arada işlere yetişmekte zorlandığım için şirkete elemanlar aldım. Genelde piyasada ithalât veya imalât yapan arkadaşlarımla mallarını alıp pazarlıyordum. Lâkı kendim ithâl ediyor altın prosesleri ile temizleme malzemelerini kendim imal ediyordum. Ama başkalarının fiyatını tesbit ettiği pek çok malzemeyi de pazarlıyorduk. Bu bizi zamanla yapı değişikliğine zorladı.

Ar-Ge çalışmalarınızdan bahsedebilir misiniz?

Yapı değişikliği derken bunu kastedmiştik. 2006 senesine kadar ciddi bir Ar-Ge miz yoktu. Başkalarının fiyatını tesbit ettiği malları satmakla bu işin çok zor yürüyeceğini anladığımız için Ar-Ge çalışmalarına başladık. Bu mevzuda çok fazla bilgi birikimimiz olmamasına rağmen Allah'ın yardımı ve yoğun çalışmalarımız ile bugün bizim için kritik olan bazı kalemleri imâl etmeye muvaffak olduk. Bunun cesaretiyle başka kalemlere de başladık. Takdir edersiniz ki bir şeyi bulup ortaya çıkarmak oldukça uzun zaman alıyor. Ayrıca bizim de temkinli gitmemiz lâzım düşüncesiyle yavaş fakat emin adımlarla yürümeye gayret ediyoruz. Şu anda Ar-Ge safhasını geçip sınav imâlâtını yaptığımız ürünler; Siyanürlü Bakır, Nikel, Kalay, Krom prosesleridir.



Savaş Altınok



Satış sonrası hizmetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz?

Memnuniyetle. Eski Nafia Nâzırı Hatil Rifat Paşa'nın bir sözü vardır. "Gidemediğin yer senin değildir." Bu doğru sözü biz kendimize şöyle uyguladık. "İyi bir servis verip memnun edemediğin müşteri senin değildir." Elimizden geldiğince müşteriye memnun etmeye çalışıyoruz. Serviste zaman mefhumumuz yoktur. Müşteri bizi ayın her günü, günün her saati arayabilir. Sağlık meseleleri olmadığı müddetçe biz müşterimizin her çağırıldığı an hizmetindeyiz. Hiçbir zaman da ticari gayeyle hareket edip gerçekleri ticarete çevirmeye gayret etmedik. Rızıkı Allah'ın verdiği imana doğru bildiğimiz şeyleri hiçbir niyete istinaden söylemekten çekinmedik. Aleyhimize olsa bile.

Kaplama sektörünün Türkiye'deki gelişimi ne yöndedir sizce?

Türkiye 2000 li yıllarda büyük bir patlama yaşadı. Bunda Avrupa Birliği'ne girme gayretimiz, sermaye piyasasının bu zamandaki konjonktürel durumu, Avrupa Birliği'nin yeni çevre yasaları etkili oldu. Bunu şöyle anlatmak isterim. Ben 1994 senesinde şirketten ayrılmadan evvel Türkiye'de otomatik kaplama tesisi 3 tanesi ECA'da ,1 tanesi Artema'da, 1 tanesi de Metal Kaplama'da olmak üzere 5 adetti. Çok uğraşmama rağmen ben bir tane bile otomatik tesis satmadan emekli olacağım diye üzülürken Allah'ın lutfuyla ECA'ya yarı banyolar yerli yapılmak şartıyla bir otomatik tesis satabilmişim emekli olmadan az evvel. Altınok Galvanokimya'yı kurduktan sonra bir firmaya 4 sene zarfında 4 otomatik tesis kurmuştum. Son senelerde onlarca otomatik tesisin kurulması Türkiye'de bu işin artık tamamıyla oturduğunu, Avrupa'nın bu kirli işi (her zamanki gibi) bize bıraktığının resmi olsa gerek. Bu da bu işin birkaç on sene yüksek kapasite ile devam edeceğinin göstergesi olur.

Summary: Mr. Altınok was born at 1944, in Rize. He was graduated from chemical engineering at 1968. He has worked at different national and international companies since over 35 years. Mr. Altınok said that; "Turkey metal coating sector

Kaplama sektöründeki bilgi birikimini, dolayısıyla ürün kalitesini arttırmak için neler yapılabilir?

Tabii her işin başı eğitim kalitesi. Üniversiteden yetişenlerin belli bir kalitede olması lâzım. Maalesef kendimi de katarak rahatça söyleyebilirim ki eğitim kalitemiz gelişmiş ülkeler seviyesinde değil. Biz bu açığı, çalışmamız ve pratik zekâmızla kapatıyoruz. Gelişmiş ülkelerin eğitim kaliteleri bizden daha iyi olmaları yanında çok geniş bir literatüre sahipler. Bizim kalite noksanlığımız yanında bu meselemiz de var. Çok uzun seneler yabancı firmalarla çalıştım. İlk zamanlar, hepsi gözümde Süpermen gibiydiler. Ama beraber çalışmaya başlayınca hepsinin bizim gibi sıradan insanlar olduğunu gördüm. Yurtdışına çeşitli vesilelerle gittiğim temsilcisi olduğumuz firmadaki arkadaşlardan birine birgün şöyle dediğimi hatırlıyorum. "Biz sizin gibi çalışsak, batarız, aç kalırız." Sistem o kadar güzel kurulmuş ki az bir gayretle çarklar dönüyor. Biz de ise sistem düzgün olmadığından şahsi gayretlerin son haddiyle işler yürüyebilmekte. İnşallah biz de o günlere geleceğiz. Çünkü onlar merdiveni iniyor biz ise çıkıyoruz.

Kaplama sektörünün en önemli sorunu nedir ve nasıl çözülebilir?

Eğitimli eleman kıfayetsizliği. Haksız rekabet. İş ahlâkının zayıf olması. Belki eğitim kalitesi yükselirse diğer sıkıntılar da bu kalite yükselmesi ile ortadan kalkabilir. Her türlü ideolojiden uzak bir eğitim anlayışı ile yalnızca doğruyu arama ve bulma gayreti içinde araştırmacı ruhlu insanlar yetiştirmeye uğraşmamız lâzım. 21. asır başlarında hâlâ hiçbir üniversitemiz dünyadaki 500 üniversite arasında değil, ne kadar acı. Meslek liselerimizin son derece yetersiz olması, özellikle galvano sahasında meslek lisemizin olmaması nitelikli usta ihtiyacını had safhaya ulaştırmıştır.

rising speedly, in this case we must raise knowledge of our worker with education. I was worked national and international companies and I saw that point; our worker work hard but not enough program"